

МОТИВАЦИОННАЯ ПРОГРАММА ПО ПРОДАЖАМ ПРОДУКЦИИ ДКС

Продуктовая линейка, участвующая в конкурсе: все оборудование ДКС

Цели конкурса: 01.03-31.12.2023

Участники конкурса:

- менеджеры продаж проектных решений
- менеджеры партнерских продаж

Номинации и критерии оценки:

«Лучший в развитии бизнеса с ДКС»

Критерии оценки:

Выигрывает менеджер с наименьшей суммой баллов по всем оценочным показателям

№	Оценочный показатель
1	Количество Заказов по зарегистрированным в ДКС проектам* в шт. Проект должен быть зарегистрирован в компании ДКС 1 место - 1 балл , 2 место – 2 балла и т.д.
2	Максимальное количество групп товаров в 1 проекте*. 1 место - 1 балл , 2 место – 2 балла и т.д.
3	Максимальная сумма заказа в ценах закупа в руб. без НДС 1 место - 1 балл , 2 место – 2 балла и т.д.
4	Лучший проект* по мнению представителей компании ДКС 1 место - 1 балл , 2 место – 2 балла и т.д.

Призовой фонд:

Поездка в регион России (Байкал, Крым, Сочи) летом 2024 г.

Приз не может быть заменен другим, в том числе, денежным эквивалентом.

В случае увольнения сотрудника или отказа от поездки, приз перераспределяется между другими сотрудниками компании на усмотрение директора по продажам ООО «Электропрофи» и сотрудников АО «ДКС».

Подведение итогов и выплата премий:

Премия перечисляется в виде маркетинговой компенсации на расчетный счет дистрибьютора в первых числах квартала, следующего за отчетным периодом

Электропрофи производит оплату поездки победителя со своего расчетного счета